

# Akademia Młodego Ekonomisty



## Finansowanie działalności przedsiębiorstwa

Sposoby finansowania działalności przedsiębiorstwa

dr Ewa Tokajuk

mgr Natalia Tuchlińska

Organizatorzy

Uniwersytet w Białymstoku

10 listopada 2016 r.



Przedsiębiorca chcąc odnieść sukces nie może się poddawać. Musi nieustannie dostosowywać swe przedsiębiorstwo do zmieniającego się otoczenia. Aby prowadzić swoją działalność, przedsiębiorstwo potrzebuje kapitału.

**Kapitał** - majątek, dobra materialne, którymi mogą być: pieniądze, środki produkcji, zasoby intelektualne, nowe technologie, niematerialne środki, które służą zapoczątkowaniu, utrzymaniu lub rozwojowi działalności gospodarczej.

## Źródła kapitału

**Kapitał własny** – wkład właścicieli w przedsiębiorstwo na czas nieograniczony lub z góry określony; daje prawo do udziału w zysku firmy

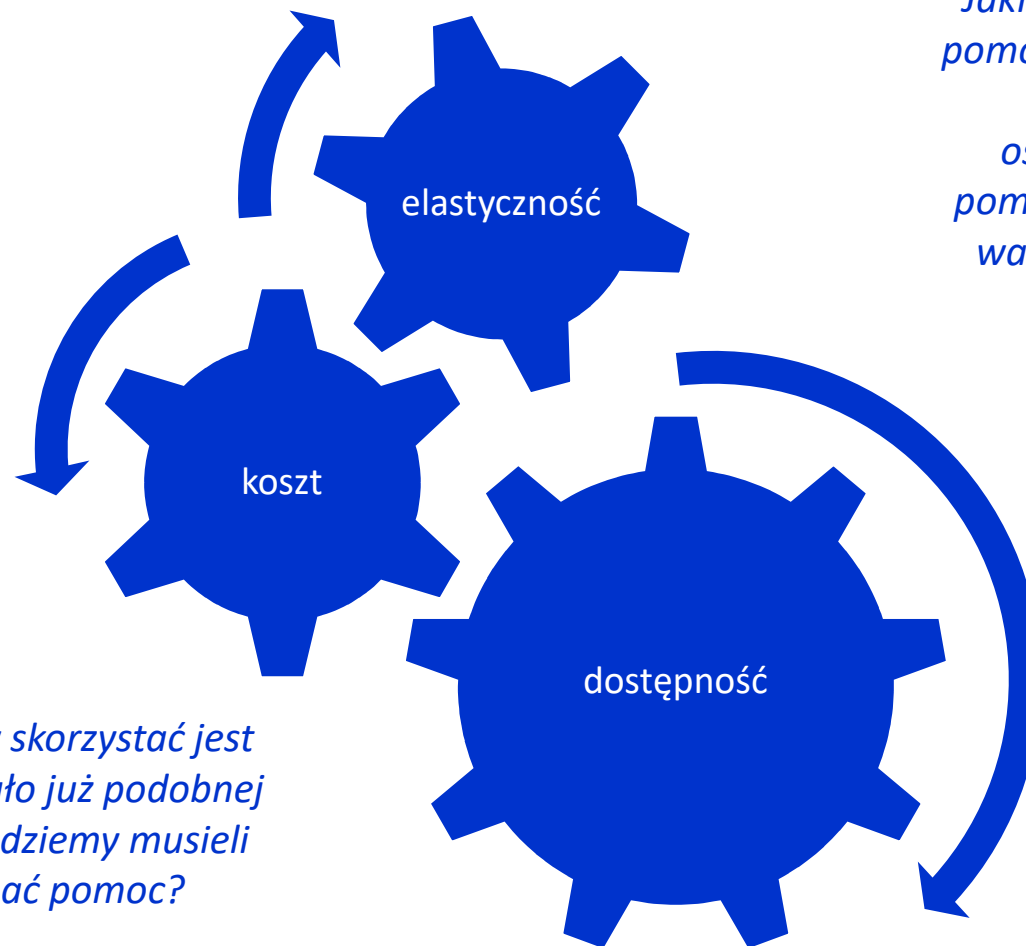


**Kapitał obcy** – przekazany do dyspozycji przedsiębiorstwa na określony czas, korzystanie z niego zawsze jest związane z kosztem w postaci odsetek



# ŹRÓDŁA FINANSOWANIA

*Zawsze należy zwrócić uwagę na to, ile będziemy musieli zapłacić, za otrzymaną pomoc finansową: odsetki, udziały, procent zysku*



*Jakie są warunki otrzymania pomocy? Czy możemy liczyć na jej zwiększenie? Czy osoba/firma, która nam pomaga jest elastyczna co do warunków umowy czy nie?*

*Czy źródło z którego chcemy skorzystać jest ogólnodostępne? Czy udzielało już podobnej pomocy innym? Ile pracy będziemy musieli włożyć w to, aby otrzymać pomoc?*

W zależności od fazy rozwoju przedsiębiorstwa, dostępne są odmienne źródła finansowania:

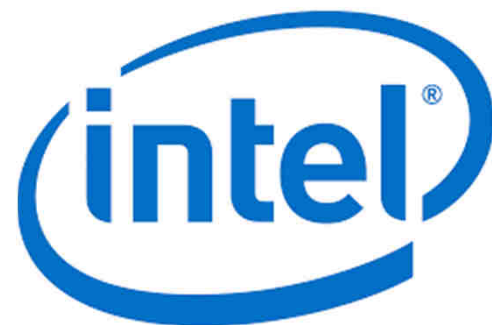
ŹRÓDŁO FINANSOWANIA	ROZPOCZĘCIE DZIAŁALNOŚCI	MIKRO FIRMA	MAŁA FIRMA	ŚREDNIA I DUŻA FIRMA
Pożyczki od rodziny i znajomych	Łatwo dostępne	Łatwo dostępne	Łatwo dostępne	Łatwo dostępne
Wkłady wspólników	Łatwo dostępne	Łatwo dostępne	Łatwo dostępne	Łatwo dostępne
Anioły biznesu	Łatwo dostępne	Łatwo dostępne	Łatwo dostępne	Niedostępne
Pożyczki z sektora poza bankowego (w tym dotacje z UP)	Średnio dostępne	Średnio dostępne	Średnio dostępne	Łatwo dostępne
Fundusze Venture Capital	Trudno dostępne	Trudno dostępne	Średnio dostępne	Średnio dostępne
Kredyty	Niedostępne	Trudno dostępne	Średnio dostępne	Łatwo dostępne
Leasingi	Niedostępne	Średnio dostępne	Łatwo dostępne	Łatwo dostępne
Faktoring	Niedostępne	Średnio dostępne	Średnio dostępne	Łatwo dostępne
Samofinansowanie	Niedostępne	Łatwo dostępne	Łatwo dostępne	Łatwo dostępne

# Kto to jest Anioł Biznesu?

- Prywatni inwestorzy;
- Inwestują w przedsięwzięcia znajdujące się we wczesnej fazie rozwoju (ang. start-up);
- Nie ma wybranego sektora w jakim pracują – chodzi o to, jak duży potencjał ma projekt, a nie w jakim konkretnie sektorze funkcjonuje;
- Najczęściej inwestują przez okres 3-6 lat: inwestują dając kapitał, rzadziej udzielając pożyczki;
- Osobiście angażują się w działalności firmy w którą inwestują: oprócz majątku oferują swoje doświadczenie, kontakty biznesowe, nadzorują przygotowanie i wdrażanie strategii rozwoju).

## FIRMY KTÓRYM POMOGŁY ANIOŁY BIZNESU

Google



xerox 



amazon.com 

FedEx

## Anioły Biznesu w Polsce:

- Polska Sieć Aniołów Biznesu PolBAN – od 2003 roku
- Organizacja non-profit, apolityczna
- Działalność w Warszawie i Bydgoszczy

Kryteria:

Wolna gotówka min. 250 000 zł

Wiedza i doświadczenia

Nie boi się ryzyka

W Polsce, firmy, które skorzystały z pomocy Aniołów Biznesu to:

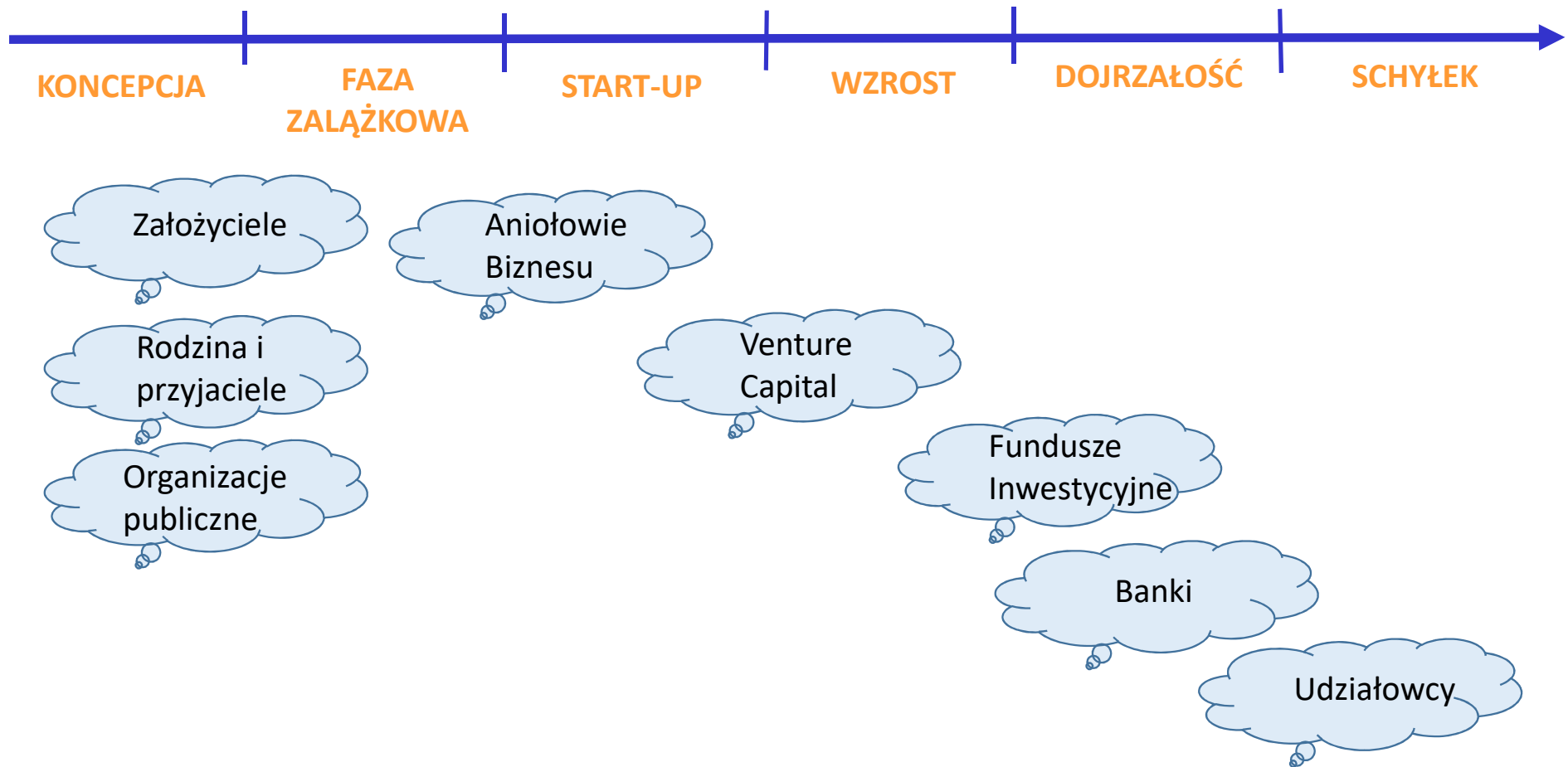


# Fundusze Venture Capital

- Są alternatywnym źródłem finansowania;
- Dysponują środkami zgromadzonymi od wielu inwestorów;
- Angażują się w przedsięwzięcia w późniejszej fazie rozwoju niż Anioły Biznesu, ale znacznie wcześniej niż tradycyjne fundusze inwestycyjne;
- Oferują wsparcie finansowe oraz strategiczne;



## Dostępne źródła finansowania działalności na poszczególnych etapach rozwoju firmy:



# Zadanie na dziś!

- Wyobraźcie sobie, że macie pomysł na super biznes. Przygotowaliście business plan, z którego wynika, że na rozpoczęcie działalności będziecie potrzebować **150 000,00 zł**. Wasz obecny kapitał wynosi **50 000,00 zł** oraz własna hala w której planujecie siedzibę firmy.
  - 1) Przemyślcie jaką firmę chcecie założyć? Co będzie waszym głównym produktem?
  - 2) Z jakich źródeł finansowania, w jakim procencie oraz na jakim etapie działalności planujecie skorzystać?
  - 3) Jakie są wasze mocne strony? Czym zachęcicie ewentualnych inwestorów? Co możecie zaoferować, ale też czego ewentualnie oczekujecie?

**Waszą prezentację przygotujcie tak, jakbyście mieli ją przedstawić potencjalnym inwestorom.**

**DZIĘKUJĘ ZA UWAGĘ**